

# 修了者の活躍事例と会社紹介

## ポリテクセンター岩手での訓練

### ○ポリテクになぜ通おうと思ったか？

メーカーの事務であったがモノづくりをしたく、建築知識も付けたくて、ポリテクに入所を決意しました。

### ○仕事の上で役立っている内容などは？

在籍中に2級施工管理技士補（学科試験合格）を取りました。分からないことをすぐ聞ける環境というのは非常に心強かったです。また、資格の勉強だけではなく、実践的な住宅の幅広い知識を勉強しましたし、大工から内装まで住宅一棟を施工するため、様々なことに興味を持ってました。建築の楽しさもさらに知ることができ、学ぶって楽しいと思うようになったことや、この業界を目指そうと思える精神的強さを少しでも身につけることができたのかと思っています。

## 就職先企業での活躍

### 職場での活躍

●現在は、上司2名と私の3名でリノベーションチームでリフォームプラン提供や接客営業を行っています。作って壊すといったリフォームではなく、現状からプラスアルファの工事で、価値を高めるような提案を主に行っております。

●先日、リフォーム提案で室内展開図を作成しました。その展開図から、家具屋に発注してモデルルームを作成することにも関わりました。ポリテクで教えてもらった展開図の書き方は非常に実践で今に生きています。さらに、ポリテクで住宅施工現場の雰囲気を経験できたことは有意義でした。

●リフォームは毎度提案も異なるし、万とある建材をすべて把握していることはないので、日々勉強です。建築への興味や自発的な勉強がポリテクでできたことは、本当に生きています。知らない知識を入れていくことは大変ですが、働きながら自分でインプットしないといけません。その土台作りができたのかなと思っています。

### グレース住宅販売株式会社（岩手県盛岡市）

マンション分譲・販売、マンション・土地・戸建ての売買・賃貸といった不動産業を営む企業です。また、時代とともに変化するマンションのトレンドやライフスタイルの変化に応じて、お客様に合ったリフォーム・リノベーションの提案も行っています。住まいの使い勝手を改善し、付加価値を高めることで、より良い住まいを実現いたします。



### 上司からの声

弊社は昨年リフォーム・リノベーションの新規事業を立ち上げ、そこでお客様へインテリア・プラン提案、見積作成等の業務を行っています。訓練で学んだ建築やCADの知識が接客時においても自信となり、お客様へ適切な提案ができていると感じます。CADにおいては、社内でも彼女の右に出る者はいなく、部署の皆から頼られる存在となっています。今後も訓練で学んだことを基に、色々なことを吸収し、益々活躍してくれることを願っております。（リノベーションチーム室長 K様）